



SERVICE

Beraterauswahl

consulting4bit

bringing business and
IT together



bringing business and IT together

Further information you can find at:
www.consulting4bit.de
E-Mail: info@consulting4bit.de



Service Beraterauswahl

Ihre Situation, Ihr Ziel und Ihre Herausforderung

Sie planen ein größeres IT-Projekt, z.B. den Aufbau eines globalen SAP ERP Templates. Dabei benötigen Sie Unterstützung durch einen Beratungspartner, der im Rahmen einer Projektausschreibung gefunden werden soll. Ihr Ziel ist es, den am besten geeigneten Partner für Ihr Vorhaben zu finden.

Was beinhaltet der Service?

Der Service Beraterauswahl umfasst den gesamten Lebenszyklus einer Ausschreibung, von der Projektidee und Formulierung der Anforderungen bis hin zum Vertragsabschluss. Die Leistungen im Einzelnen:

- Aufnahme bzw. Überprüfung der Anforderungen des Projekts hinsichtlich Korrektheit, Klarheit und Vollständigkeit.
- Erstellung der Ausschreibungsunterlagen und Versendung an Anbieter (*Long List*).
- Auswertung der Angebote und Auswahl geeigneter Kandidaten (*Short List*) auf Basis abgestimmter Auswahlkriterien.
- Unterstützung bei den fachlichen Interviews zur Beurteilung geeigneter Kandidaten.
- Organisation und Abstimmung des gesamten Auswahlprozesses mit den Entscheidungsträgern.
- Unterstützung bei Vertragsgestaltung und Vertragsabschluss.



© Kzenon, #33340571, www.fotolia.com

Welche Vorteile bietet der Service für Sie?

- Sie erhalten den Service von einem neutralen Partner, der selbst nicht als Anbieter auftritt.
- Sie profitieren von einer umfangreichen Erfahrung mit Ausschreibungsprozessen sowohl aus der Sicht des Ausschreibenden als auch aus der Sicht eines Anbieters. Denn es ist hilfreich für Kunden, wenn sie bei der Ausschreibung bereits wissen, wie Anbieter auf die Ausschreibung reagieren könnten.
- Sie reduzieren Ihr Risiko, dass der falsche Partner oder die falschen Personen ausgewählt werden. Denn ein Wechsel des Beratungspartners in bereits laufenden Projekten kann erhebliche Folgekosten verursachen.
- Sie erhalten Unterstützung dabei, unvorteilhafte Vertragsformen zu vermeiden. Denn auch Festpreisangebote können bei näherer Betrachtung mehr Nachteile als Vorteile aufweisen.